

Les techniques d'accueil de l'utilisateur / client



Arnaud LOZINGUEZ
Responsable pédagogique

Contexte

La formation « **Les techniques d'accueil de l'utilisateur** » vise à mieux comprendre l'importance de l'accueil pour l'image de son entreprise. Des scénarios évolutifs basés sur des cas pratiques provenant du monde des entreprises locales sont soumis aux apprenants tout au long de la formation.

Objectifs

- Au terme de la formation, le participant sera à même de :
- Comprendre l'importance de l'accueil pour l'image de son entreprise
 - Mobiliser les techniques et comportements propres à la mission d'accueil
 - Développer un état d'esprit de service centré sur le client

Public

Hôtesse, secrétaire, personnel d'accueil...

Prérequis

Pas de prérequis.

Durée

10 heures de formation réparties sur 1 journée de 6 heures et 1 matinée de 4 heures.

Contenu

1^{er} partie	Accueillir un usager / client
Objectif	Adopter la bonne attitude face aux différents types d'utilisateurs.
Contenu	<ul style="list-style-type: none"> • Accueil : Méthode SBAM • Découverte du contexte : Méthode FARP • L'écoute. • Questions et reformulations • Les 5 erreurs à ne pas commettre.
Moyens pédagogiques	Les participants seront mis en situation, par le biais de jeux de rôles. Différents types de scénarios seront envisagés.

2^{ème} partie	Analyse de l'attitude de l'utilisateur / client
Objectif	Répondre au mieux aux attentes de l'utilisateur en toutes circonstances
Contenu	<ul style="list-style-type: none"> • Les trois attitudes de l'utilisateur : <ul style="list-style-type: none"> ✓ La coopération ✓ La réticence ✓ L'indifférence • Les techniques de traitement des objections • La gestion des conflits.
Moyens pédagogiques	Cas pratiques ; Jeux de rôles / Simulations

3^{ème} partie	La communication interne
Objectif	Etre capable de transmettre les informations fournies par l'utilisateur/client, à sa hiérarchie.
Contenu	<ul style="list-style-type: none"> • Reconnaître une information pertinente. • Faire remonter l'information. • Création et simulation d'utilisation du cahier de rapport.
Moyens pédagogiques	Création d'un « cahier de rapport » sur « Excel »

Remarques :

- Aucune répartition horaire précise ne pourra être fournie (par rapport aux parties de la formation citée ci-dessus) car cela dépendra de l'avancée des participants dans la compréhension des informations transmises, au travers de nombreuses mises en situation et exercices proposés.
- Le contenu de formation présenté ci-dessus est traité dans son intégralité. Cependant certaines parties sont plus ou moins approfondies suivant le rythme d'apprentissage des participants.

Moyens pédagogiques



DOCEO Formation dispose de licences complètes de Microsoft 365 : Word, Excel, Powerpoint, Outlook, etc. Nos PC sont équipés de Windows 10 et Windows 11.



DOCEO Formation utilise des **écrans interactifs de 55" et 65"** dans ses salles de formation. Ces écrans remplacent les vidéoprojecteurs et permettent différents types d'interactivités avec les stagiaires.



DOCEO Formation dispose d'un parc d'ordinateurs portables, mis à la disposition des participants durant la formation. Pour les formations dans les îles : 1 jeu d'ordinateurs déplaçables dédiés aux formations hors de Papeete.



Le réseau interne de DOCEO Formation est relié à Internet par la fibre Haut débit.

Evaluation - Attestation - Certification

Une attestation de suivi de formation sera remise à chaque participant ayant suivi l'intégralité de la formation.
Une évaluation à chaud de fin de formation sera remise par DOCEO et complétée par chaque participant.
Un bilan nominatif évaluant le contrôle des connaissances sera remis à l'entreprise de chaque participant à l'issue de l'action de formation.

Le PLUS DOCEO

- DOCEO met à la disposition des participants tous les exercices réalisés. Ces documents peuvent être téléchargeables via un lien Internet personnalisé.
- L'expérience des formateurs enrichie par de nombreuses formations dispensées dans le cadre de DOCEO.